



“Wij willen de Drechtsteden veroveren”

In 2008, bij de aanvang van de wereldwijde financiële crisis, groeide bij Johan Kooij en Erdal Polat steeds meer de behoefte naar een eigen bedrijf. Bright Financials werd opgericht en nu, negen jaar later kunnen de heren met trots vertellen dat zij toen een goede beslissing hebben genomen.

Er lag een mooie carrière voor beide heren in het verschiet bij een van de grote accountants- en advieskantoren van Nederland. Toch kozen de collega's ervoor om op eigen benen te gaan staan. Een grote stap en niet zonder risico gezien de economische omstandigheden. De financiële wereld stond in brand met grote gevolgen. Niet bepaald een geschikt moment om te kiezen voor het ondernemerschap. “Toch hebben wij er geen moment spijt van gehad,” zo gaat Johan Kooij van start. “Bij KPMG hebben wij bij veel verschillende bedrijven in de keuken kunnen kijken en daarbij de nodige ervaringen opgedaan. Een belangrijke drijfveer naar zelfstandigheid was voor mij om vooruit te kunnen kijken en niet voor klanten de verslaglegging van de afgelopen periodes vast te leggen. Ik wil problemen vóór zijn in plaats van ach-

teraf problemen oplossen.” Ook bij Erdal Polat speelde de hang naar eigen ondernemerschap een steeds grotere rol. “De bedrijfsvoering bij de grote kantoren werd meer op juridische leest geschoeid en ook automatisering en tegenwoordig digitalisering werden steeds meer bepalende factoren. Ik wil graag dichterbij de ondernemer blijven en een persoonlijke band opbouwen. In die zin zag ik veel voordelen in een eigen kantoor.”

Voortvarend

“We hadden vrijwel direct een aantal mooie opdrachten in portefeuille. Dat gaf de burger moed,” zo vervolgt Johan. “In het begin deden we vooral het interim-werk dat we ook al bij KPMG gewend waren. Projecten leiden, veranderingstrajecten begeleiden of tijdelijk zieke werk-

nemers vervangen. Dat doen we overigens nog, maar daarnaast werd accounting een steeds belangrijker tak binnen ons kantoor, met name de adviezen op dit gebied.” De zaken gingen voortvarend. Van een crisis was wonderwel nauwelijks iets te merken. Erdal: “Aanvankelijk waren we vooral in de regio’s Rotterdam en Den Haag actief. Ons klantenbestand was en is nog net zo divers als in onze vorige werkkring. Van startende ZZPers en het MKB tot beursgenoteerde bedrijven en non-profit organisaties.”

Groeibriljanten

Inmiddels heeft Bright Financials zich gesetteld. Hardinxveld-Giessendam is de thuishaven en het kantoor is uitgebreid met twee ervaren krachten: Esther Kooij en Pim Smits. Stond de beginperiode in het teken van interim- en advieswerk, de laatste jaren zijn met name accounting en business coaching de groeibriljanten gebleken. Vooral met business coaching timmert het kantoor aan de weg. Johan Kooij: “Dit heeft zich eigenlijk heel organisch ontwikkeld. Bij startende ondernemers is er vaak behoefte aan een klankbord. Niets vreemds, want datzelfde hebben wij ervaren. Starters vinden het normaal om hun financiële zaken uit te besteden en komen daarvoor naar ons. In de praktijk blijkt dat er daarnaast ook allerlei andere vragen opborrelen bij de nog onervaren dga’s. Aanvankelijk schoorvoetend, maar als het vertrouwen er is, komen er ook wezenlijke vraagstukken op tafel. Over contracten, meerwerk, organisatie, personeel en ga zo maar door. Vanuit deze oogpunten hebben wij business coaching serieus opgepakt en het bleek een schot in de roos. Vandaar ook dat we Pim hebben aangetrokken. Hij heeft bij PwC een goede

naam opgebouwd op dit specifieke vakgebied.”

Nieuwe relaties

Ondanks dat de zaken goed gaan, is er ook nog een aantal doelen die zij willen verwezenlijken. “Wij willen de Drechtsteden veroveren.” Johan Kooij zegt het een beetje gekscherend, maar toch met een serieuze ondertoon. “Dat we ons met business coaching willen profileren is een bewuste keuze en een serieuze doelstelling. Volgens ons liggen daar de nodige kansen. De behoefte is er in elk geval bij ondernemers. Dat we ons vooral ook in de Drechtsteden willen manifesteren ligt aan het feit dat Erdal en ik rasechte Dordtenaren zijn. Vanuit ons vorige werk hebben we veel klanten in Rotterdam en omgeving. Het is dus ook een gevoelskwestie dat we dichterbij huis naar nieuwe relaties zoeken. Om dit te bereiken zijn we lid geworden van diverse ondernemersverenigingen en platformen en bekleden we al de nodige bestuursfuncties. Het gaat er vooral om dat ondernemend Drechtsteden ons leert kennen, dan volgt de rest vanzelf.”

Klankbord

Bright Financials laat zich omschrijven als de huisarts op het gebied van fiscaliteit. “Wij zijn allround en halen er, als we echt de diepte ingaan, de nodige expertise erbij. Voor business coaching is dit niet aan de orde. Daarvoor zijn we uitstekend geëquipeerd. Wij kunnen iedere dga, ondernemer, directeur van dienst zijn. Het blijkt dat ook gelouterde ondernemers behoefte hebben aan een klankbord om zaken tegen het licht te houden of helderheid en adviezen te krijgen bij ingewikkelde kwesties. Het is bovendien ontzettend leuk om te doen. Het inspireert aan beide zijden,” zo besluit Johan Kooij.

Meer weten over Bright Financials?

Bel met Johan Kooij (06-21 11 79 18) of Erdal Polat (06-34 39 72 05) of kijk op brightfinancials.nl



Bright Financials

Industriestraat 6-E
3371 XD Hardinxveld-Giessendam
Postbus 9120
3301 AC Dordrecht
T: (078) 300 0001
E: info@brightfinancials.nl
I: www.brightfinancials.nl